

**Tätigkeitsfelder** SAP-Consulting bei Konzernunternehmen und Mittelstand  
Vorkonfigurierte Branchenlösungen auf Basis von SAP und Microsoft  
Individuelle Kundenlösungen  
Eigene Standardsoftwareprodukte  
Internationale Roll-out-Projekte

**Branchenkompetenz** Automotive, Industrie, Handel und Konsumgüter, Stahlhandel

**Prozesskompetenz** ERP Enterprise Resource Planning  
alle Geschäftsprozesse von Vertrieb über Fertigung, Logistik bis zum Finanz- und Personalwesen  
CRM Customer Relationship Management  
SCM Supply Chain Management  
SRM Supplier Relationship Management  
LES Logistic Execution System  
PLM Product Lifecycle Management  
BI Business Intelligence

**Integrierte Softwarelösungen** Implementierung, Organisation, Individualprogrammierung, Schulung und Betreuung  
mySAP Business-Suite  
mySAP All-in-One  
Microsoft Dynamics

**Eigene Lösungen** ORBIS Car  
SAP-Komplettlösung für mittelständische Automobilzulieferer

Netcoach  
E-Learning für betriebsinterne Weiterbildung, Service und Kundendienst

iControl  
Plattformunabhängiges Analysetool auf Basis BI-Technologien von SAP und Microsoft

iProject  
intelligentes Projektabwicklungs- und -abrechnungssystem

**Kooperation** SAP  
Microsoft  
IBM/SerCon  
HTW Hochschule für Technik und Wirtschaft

**Beginnen können ist Stärke.  
Vollenden können ist Kraft.**

*Laotse*

**DANK E**  
unseren Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern  
für Engagement und Leistung

unseren Aktionärinnen und Aktionären  
für Treue und Verbundenheit

unseren Kunden  
für Vertrauen und Zusammenarbeit

1986



- 14. März 1986 Gründung der ORBIS GmbH als Spin off der HTW Thomas Gard, Prof. Dr. Helmut Groh, Klaus Kieren, Prof. Werner Koetz, Stefan Mailänder, Prof. Wolf-Jürgen Schieffer, Ulrich Thiele
- 1987 Erstes Projekt SAP R/2 bei HYDAC
- 1988 Eigener BS 2000-Rechner mit SAP R/2
- 1991 Entwicklung CRM-Standardsoftware ORVIS
- 1992 SAP R/2 Automotive-Projekt bei ZF Saarbrücken
- 1994 CRM-Branchenlösungen ORVIS S/3, Industrie SAP R/3-Projekte bei ZF Friedrichshafen, DSD, Vanck Partnerschaft mit der SAP AG
- 1996 100. Mitarbeiter
- 1996 Bau eines Büro- und Beratungszentrums ORBIS erster Investor auf den Saarterrassen
- 1997 ORBIS America, ORBIS France, SAP-Großprojekt bei Friedhelm Loh Group
- 1998 Gründung der ORBIS Holding GmbH SAP-Projekte in England, Frankreich, Spanien
- 1999 Qualifizierte Beteiligung an Unternehmen ORBIS Bielefeld Bau des Schulungs- und Entwicklungszentrums
- 2000 Änderung der Rechtsform zur ORBIS AG, Gründung neuer Standorte in Hamburg, Oberhausen, München und in der Schweiz
- 25. Sept. 2000 Going Public ORBIS an der Frankfurter Börse
- 2001 ORBIS-SAP CRM-Competence Center
- 2003 Vorkonfigurierte SAP-Branchenlösungen für den Mittelstand
- 2004 Restrukturierung des ORBIS-Konzerns Verschmelzung der Töchter auf die ORBIS AG Partnerschaft mit Microsoft
- 2005 SAP-Beratungspartner Mittelstand Partnerschaft mit IBM/SerCon
- 2006 20 Jahre Beratung und IT-Lösungen von ORBIS

2006



ORBIS AG  
Nell-Breuning-Allee 3-5 · D-66115 Saarbrücken  
Tel. +49 (0)6 81/99 24-0  
info@orbis.de · www.orbis.de

# „Die meisten Dinge, die wir lernen, lernen wir vom Kunden.“ - Charles Lazarus

„Dank dem Know-how und den innovativen Lösungen von ORBIS konnten wir die Effizienz bei der Abwicklung unserer variantenreichen Produkte enorm steigern: 70% geringere Durchlaufzeiten, eine Senkung der Bestände um 30%. Insgesamt können wir nun 75% aller Sonderaufträge ohne manuelles Eingreifen der technischen Abteilung direkt in die Fertigung einsteuern. Wir sind mit unserem langjährigen IT-Partner ORBIS sehr erfolgreich und sehr zufrieden.“  
**Norbert Müller, Vorsitzender der Geschäftsführung Rittal GmbH & Co. KG**

„Wir nutzen iControl zur Abbildung und Auswertung sämtlicher Statistiken. Mit iControl erzielten wir schnell erste Ergebnisse und können flexibel und unkompliziert auf geänderte Begebenheiten reagieren. Neben dem guten Preis-Leistungs-Verhältnis profitieren wir vor allem auch von den kompetenten und erfahrenen ORBIS Beratern, die gemeinsam mit uns ein hervorragendes Datenmodell entwickelt haben, das sich noch heute auszahlt.“  
**Sven Albrecht, Projektleiter IT VK Mühlen AG**

„Wir schätzen besonders die Kompetenz und Erfahrung von ORBIS in den deutsch-französischen SAP Projekten. ORBIS verfügt über erfahrene, mehrsprachige Teams mit hervorragender SAP und Branchenkompetenz. Durch den Einsatz deutscher und französischer Berater ist ORBIS mit den nationalen Eigenheiten bestens vertraut, so dass weder kulturelle noch kommunikative Hürden in den Projekten auftauchen.“  
**Ulrich Holzer, Rektor Corporate Controlling und Informationstechnologie Hager Group**

„Gemeinsam mit ORBIS führen wir gerade europaweit Roll-Out Projekte in 19 Werken in 6 Ländern durch. Entscheidend war für uns die internationale und nationale Roll-Out Erfahrung von ORBIS, die zahlreichen internationalen Referenzen sowie das eingespielte mehrsprachige Projektteam. Die Roll-Out Strategie hat uns überzeugt.“  
**Michael Rönneper, Director Information Technology Europe Trelleborg Automotive Europe**



„ZF arbeitet schon sehr lange und sehr eng mit ORBIS zusammen. National und International. Bei der Einführung von SAP R/2 haben wir gemeinsam aufgrund betrieblicher Belange einen eher untypischen Weg beschritten, indem wir mit der logistischen Seite begonnen haben. Die erfolgreiche Einführung erforderte dabei von beiden Seiten sehr viel Engagement, Flexibilität und gegenseitiges Vertrauen. Dieses Vertrauen hat ORBIS nie enttäuscht - auch nicht bei den vielfältigen Folgeprojekten wie z.B. der Migration zu R/3 oder der Einführung in ausländischen Tochtergesellschaften.“  
**Dr. Otmar Welzel, Geschäftsführer ZF Getriebe GmbH und Group Vice President Car Transmission Group der ZF**

„Aufgrund des CRM- und SAP-Know-hows ist ORBIS für uns der optimale Partner für die erfolgreiche Einführung und Weiterentwicklung von SAP Mobile Sales. ORBIS ist in der Lage, Anforderungen, die über die Standards der SAP-Applikation hinausgehen, erfolgreich umzusetzen. Dank eines von ORBIS neu entwickelten Bauteplates in mySAP CRM Mobile Sales konnten wir die Prozessabläufe innerhalb des Kundenservices deutlich effizienter gestalten.“  
**Gerhard Agena, Leiter Informatik Hüppe GmbH & Co. KG**

„Die ORBIS Berater haben uns z.B. in den deutsch-amerikanischen Projekten gleich mehrfach überzeugt: Durch ihre Kompetenz und nachgewiesene Erfahrung im Bereich SCM, durch ihre Mehrsprachigkeit und nicht zuletzt durch ihr hohes Engagement, mit dem sie die Projekte zügig zum Abschluss geführt haben. Aufgrund der langjährigen erfolgreichen Zusammenarbeit vertrauen wir auf die fundierte Branchenerfahrung und die spezielle Expertise im Bereich Konsumgüterindustrie und Logistik.“  
**Thomas Ochs, Bereichsleiter Zentrale Informatik / CIO Villeroy & Boch AG**

„Seit 1986 arbeiten wir in weltweiten Projekten eng mit ORBIS zusammen. Und das nicht ohne Grund: Die Nähe zur Hochschule garantiert innovative Lösungen, die auch in der Praxis umsetzbar sind. Es war damals für uns sehr schwer vorstellbar, dass sich unsere dezentralen Firmenstrukturen bis hin zur Fertigung so optimal in einer SAP Umgebung abbilden lassen. Vom ersten Projekt an hat uns ORBIS mit seiner Kompetenz und praxisorientiertem Projektmanagement überzeugt.“  
**Otmar P. Schön, Geschäftsführender Gesellschafter Hydac International GmbH**

„Für ORBIS haben wir uns aufgrund der ausgezeichneten Referenzen, der langjährigen CRM- und PLM-Prozesskompetenz und der umfassenden SAP-Erfahrung entschieden. Wir schätzen die ORBIS als lösungs- und kundenorientierten IT-Dienstleister, dessen Berater ein exzellentes Know-how haben.“  
**Manfred Brillert, Leiter Informationstechnologie (IT) hülsta-werke Hüls GmbH & Co. KG**

„Wir haben mit ORBIS u.a. die Absatz-, Produktions- und Logistikplanung sowie die internationale Lieferkette neu gestaltet und auf Basis von mySAP SCM abgebildet. Da zahlreiche Anforderungen wie z.B. eine weitgehende automatisierte Belieferung der Distributionszentren neu konzipiert und entwickelt werden mussten, begaben wir uns gemeinsam auf Neuland. Hier zeigte sich, dass ORBIS auch in kritischen Projektphasen stets sehr lösungsorientiert gedacht und zielgerichtet gehandelt hat. Wir können ORBIS als kompetenten und verlässlichen Partner jederzeit empfehlen.“  
**Dr. Wolfgang Neumann, Senior Vice President Solution Management Region 1, Paul Hartmann AG**

„ORBIS schätzen wir als flexiblen langjährigen Partner mit umfassender Erfahrung im Bereich Business Intelligence und der Konsumgüterindustrie. iControl ist aufgrund der Microsoft Technologie für uns eine zukunftssichere Investition und überzeugte uns durch Flexibilität und das sehr gute Preis-Leistungs-Verhältnis. Die iControl-Analysen helfen, frühzeitig eventuelle Probleme zu erkennen und darauf zeitnah zu reagieren und haben zudem zu einer wesentlich engeren Zusammenarbeit mit unseren Handelsvertretern geführt.“  
**Holger Voss, Leitung IT/Organisation Schwarze & Schlichte Markenvertrieb GmbH & Co. KG**

