

HERAUSFORDERUNGEN & LÖSUNGEN FÜR IHR US-GESCHÄFT

Kompakte Informationen in eintägigen Seminaren

GATA MEETINGS 2026



GATA – GERMAN AMERICAN TRADE ASSOCIATION

JETZT anmelden www.american-trade.org

MARKTEINTRITT USA

unkompliziert – schnell – finanzierbar

18.03.2026 | KÖLN

17.06.2026 | STUTTGART

15.09.2026 | FRANKFURT

21.10.2026 | WIEN

RISK MANAGEMENT USA

Schützen Sie sich vor Haftungsrisiken!

19.03.2026 | KÖLN

18.06.2026 | STUTTGART

16.09.2026 | FRANKFURT

22.10.2026 | WIEN

M&A USA SPECIAL

Strategieplanung für die USA

17.09.2026 | FRANKFURT

MISSION STATEMENT

Die German American Trade Association (GATA) wurde im Jahre 2003 auf Initiative verschiedener Wirtschafts- und Industrieverbände als Not-for-Profit Organisation gegründet. Sie verfolgt das Ziel, neue Unternehmen bei ihrem Einstieg in den amerikanischen Markt zu unterstützen und deutschsprachige Unternehmen mit bestehendem USA Geschäft durch effektives Corporate Risk Management vor Haftung zu schützen.

U.S. ENTRY MEETINGS – für Firmen mit Markteintritt in Planung

Trotz aktuell diffiziler Einflüsse ist und bleibt der U.S. Markt für viele Unternehmen, gerade auch Mittelständler, ein äußerst attraktives Umfeld. Geschäftserweiterung ist ein bedeutender Schritt für inhabergeführte Unternehmen, Mittelständler und etablierte Industriekonzerne. Den Markteintritt in den USA mit möglichst geringem Risiko zu vollziehen, ist ein Schritt, der weit weniger komplex und mit geringeren Investitionen verbunden ist, als man meint.

EXECUTIVE MANAGEMENT MEETINGS – für Firmen mit US Tochter

Gerade in den USA ist es mit Bezug auf haftungsrechtliche Aspekte verpflichtend, dass die Mitarbeiter/innen, die bei der US-Tochter Officer- oder Director-Positionen innehaben, ihre Kenntnisse des Managements in regelmäßigen Abständen aktualisieren. Zum Thema Corporate Risk Management informiert die GATA in komprimierter Art und Weise in ihren eintägigen Executive Management Meetings über die aktuellen Rahmenbedingungen und Verpflichtungen der U.S. Tochter inklusive aller haftungsrelevanten Themen des USA Geschäfts und deren neuester Entwicklungen.

M&A USA SPECIAL – Unternehmenskauf – der Weg zum Erfolg

Ob zum initialen Markteintritt oder dem gezielten Ausbau bestehender US-Investitionen – Unternehmenskäufe sind häufig der beste Weg, um in kurzer Zeit strategische Ziele im US-Markt zu erreichen. Beim GATA M&A USA Special beleuchten wir den Ablauf einer klassischen M&A Transaktion und decken Fragen und Fallstricke zu den wichtigsten Themen ab: Fachbeiträge von US-Experten zur Suche eines Targets, Letter of Intent, Due Diligence, Rechtsfragen und Steueroptimierung, Unternehmensbewertung sowie Compliance und Versicherungsthemen.

US ENTRY MEETINGS

EXECUTIVE MANAGEMENT MEETINGS

M&A USA SPECIAL MEETING

FIRMENGRÜNDUNG

RECHTLICHE DO'S AND DON'TS

USA M&A STRATEGIE / TACTICS

VERTRAGLICHE ASPEKTE

CONTRACT MANAGEMENT

STRUKTURIERUNG DER TRANSAKTION

VERTRIEBSSTRUKTUR & REPS

RISK MANAGEMENT / PRODUKTHAFTUNG

LETTER OF INTENT

REKRUTIERUNG, EXECUTIVE SEARCH

CORP. GOVERNANCE / DURCHSGRIFFSHAFTUNG

FINANCIAL DUE DILIGENCE

VISA & WORK PERMITS

INSURANCE / RISK MANAGEMENT TOOLS

LEGAL DUE DILIGENCE

SCHUTZ VOR PRODUKTHAFTUNG

STEUERSTRATEGIEN

INSURANCE DUE DILIGENCE

INSURANCE - THE BASICS

MERGERS & ACQUISITIONS

TAX CONSIDERATIONS

US-STEUERN

EMPLOYMENT / ARBEITSVERTRÄGE

KAUF INSOLVENTER UNTERNEHMEN

JOINT VENTURES

GREENFIELD INVESTITIONEN / SITE SELECTION

REPS & WARRANTIES INSURANCE

MARKETING & VERTRIEB IN DEN USA

DER US ZIVILPROZESS

COMPLIANCE

MONTAGEN IN DEN USA

COMPLIANCE / ZÖLLE & TRANSFER PRICING

VALUATION SERVICES

ALTERNATIV: Individuelle Webinare zu allen Themen nach Absprache (info@american-trade.org)

Wir empfehlen, die Meetings nicht en bloc, sondern zeitlich mit einigem Abstand zu besuchen, da sich nach einem vollzogenen Markteintritt in der Regel Fragen ergeben, die beim Executive Management Meeting oder beim M&A USA Special beantwortet werden können.

Die Kursgebühr beträgt pro Teilnehmer € 1.480,-. Anmeldung bitte über unsere Website unter www.american-trade.org. Die Teilnahme gilt mit Eingang als bestätigt und wird in der Reihenfolge der Anmeldung nach Kapazität berücksichtigt. Die Meetings sind auf kleine Gruppen zwischen 20 und 40 Teilnehmern begrenzt.



VERANSTALTER

GATA – German American Trade Association, Inc.
1105 W. Peachtree St. NE | Suite 1000 |
Atlanta, GA 30309, USA
www.american-trade.org

KONTAKT DEUTSCHLAND

Harriet Roske
E-MAIL: info@american-trade.org
Telefon: + 49 (0) 152 0209 3257

REFERENTEN

COMPLIANCE



VERSICHERUNGEN



INVESTMENT
BANKING



STEUER-
STRATEGIEN



PERSONAL-
VERMITTLUNG



AUFBAU
US GESCHÄFT



MARKTEINTRITT/
CORPORATE RISK
MANAGEMENT



FINANCIAL
DUE DILIGENCE
US-STEUERN

